

Crédito rural de cooperativas cresce e supera banco privado

Safra 2022/23 Instituições desembolsaram R\$ 15,5 bilhões em julho e agosto e superaram bancos públicos

Cooperativas de crédito avançam no setor rural

As cooperativas de crédito de-sembolsaram R\$ 15,5 bilhões em financiamentos rurais nas li-nhas do Plano Safra 2022/23 nos dois primeiros meses da tempo rada, um aumento de 11% em relação ao bimestre inicial do ciclo passado, e superaram o de-sempenho dos bancos privados em volume de recursos empres em volume de recursos empresados aos agricultores via sistema financeiro — sem contabilizar as emissões de títulos do agronegócio. Assim, ficaram atrás apenas das instituições púlcicas, lideradas, ainda com folga, pelo Banco do Brasil.

Thiago Borga, coordenador do ramo crédito do sistema Organização das Cooperativas Brasileiras (OCB), disse que as cooperativas de crédito já vinham se desta-cando pelo volume de operações

cando pelo volume de operações realizadas, especialmente de custeio, com papel importante na pulverização do crédito rural no país, e que o aumento dos limites equalizáveis destinados a essas instituições é um dos motivos que explicam o crescimento do montante liberado aos produto-

montante liberado aos produto-res rurais em julho e agosto. "A meta do segmento é sempre atender de modo mais eficiente o produtor rural — na velocidade que a atividade agrícola demanda para a chegada do crédito e com o custo mais adequado. A consoli-

dação no segundo lugar desse ranking será consequência da efi-ciência do setor cooperativista de crédito", disse Borga ao Valor. Atualmente, 519 cooperativas singulares operam crédito rural no país, muitas delas filiadas em cistas; comos Econdo, Sicredi a cistas; comos Econdo, Sicredi a

sistemas como Sicoob, Sicredi e Cresol. Outras atuam de maneira independente, como a Credicoamo e a Credialianca. Essas cinco inistituições receberam mais de RS
40 bilhões de limites equalizáveis
do Tesouro Nacional para linhas
de custeio e investimento do Plano Safra 2022/23, um diferencial
no cenário de juros altos na economia. Em 2021/22, quando a
Credialiança ainda nalo fazia parte
do grupo, foram RS 19,3 bilhões.
No caso dos bancos privados, a
dotação dos limites equalizáveis
dos bancos privado foi de RS 1,7 bilhão em 2021/22, distribuído enrec cinco instituições — Bradesco,
BDMG, Banrisul, BRDE, CNH Industrial. Ela subiu para RS 2,5 bilhões em 2022/223, em que apenas instituições receberam mais de R\$

lhões em 2022/23, em que apenas Banrisul, BDMG e BRDE atuam.

O Sicredi é uma das principais O Sicredi é uma das principais instituições do segmento. A ex-pectativa para esta safra é desem-bolsar R\$ 50,6 bilhões aos produ-tores. No primeiro bimestre do ciclo foram R\$11,6 bilhões em 93 mil operações, considerando também os financiamentos por Cédula de Produto Rural (CPR), que já superaram R\$ 2 bilhões. O superintendente de Agrone gócios do Sicredi, Luis Henriqu

Crédito rural 11,5

Veit, atribui o bom desempenho das cooperativas à capilaridade e ao relacionamento próximo aos cooperados. Temos expertise e atendimento customizado". A entidade atende 650 mil productores em todo o país. Em cerca de 200 municípios, é a única instituição financeira presente. Com demanda crescente no setor, a cooperativa tem feito esforços para aumentar a captação

forços para aumentar a captação de recursos para oferecer na ponta. O limite equalizável de R\$ 15 bilhões tem espaço para crescer até 40%, diz Veit. O Sicredi também tem emitido mais Letras de Crédito do Agronegócio (LCAs) e é o principal agente re-passador de recursos do Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES). Até terça-feira, o Sicredi já har buscado mais de R\$ 3 bilhões banco de fomento estatal.

Várias cooperativas também são credenciadas no BNDES, bus-cam recursos nesa fonte e opera-cionalizam programas de fomen-to na ponta com produtores coo-perados. Além do Sicredi, Cresol, Bancoob e Credicoamo repassa-ram volumes do banco entre ju-lho e setembro. Parte da estraté-via das cooperativas é aumentar a gia das cooperativas é aumentar a presença física. Nos últimos dois anos, mais de 1,1 mil unidades de atendimentos foram abertas no país. Em março, já eram 8.153.

Nos últimos anos, as cooperativas de crédito já vinham reduzindo a distância para os bancos privados em termos de desembolsos no enem termos de desembolsos no en-cerramento das safras pelas linhas oficiais do Plano Safra, mas ainda não haviam ultrapassado o desem-penho dessas instituições, puxado por Bradesco, Santander e Itaú. Na safra 2020/21, quando foram de-sembolsados R\$ 246,1 bilhões por

todos os players, a diferença foi de RS 8,6 bilhões, a menor até hoje. Em 2021/123, subiu para RS 9,4 bilhões. As cooperativas também fica-ram atrás dos bancos privados quando comparados os dois pri-meiros meses das últimas cinco safras. Em 2021, os privados em-prestaram RS 11,4 bilhões em cré-dito rural via sistema financeiro. Em 2022, foram RS 11,5 bilhões no período, queda de 20%. O no período, queda de 20%. O maior recuo foi o do Itaú, de R\$ 2,4 bilhões para R\$ 1,5 bilhão. Mas Bradesco e Santander mantiveram o ritmo, com R\$ 4,2 bilhões

veram oritmo, com R\$4,2 bilhões e R\$2,3 bilhões, respectivamente. Como os bancos privados dire-cionam os recursos da poupança para aplicações no crédito imobi-liário, bancos públicos e coopera-tivas receberam maiores saldos de limites equalizáveis para os fi-nanciamentos rurais da safra, o que se tornou um diferencial

enorme com os juros da econo-mia em 13,75%. As instituições privadas também adotam dife-rentes estratégias de velocidade de alocação, para não errar o rit-mo e ser obrigada a "fechar a carteira" precocemente. "O cenário geral é de escassez de crédito rural, no qual os bancos têm se colo cado como 'tomadores de recur-sos' um dos outros a taxas próximas a taxa teto em todas as exigi-bilidades", disse o Itaú BBA.

mas a taxa tero em todas as exagi-bilidades", disse o Itaú BBA. As instituições privadas, porém, tem portas abertas para financiar Cédulas de Produto Rural (CPRs), emitir titulos e fazer operações es-truturadas, que não estão contabili-zadas nesses cálculos. Com a insufi-ciência de dinheiro subsidiado para fomentar a safra, os bancos privados podem recuperar o terreno perdido impulsionados pelos recursos livres. A Federação Brasileira de Bancos (Febraban) disse que o primeiro mês do ano safra foi impactado pelo re-manejamento das linhas equalizá-veis pelo Ministério da Agricultura, mas que as instituições vão retomar o ritmo de contratações. "Além do

o ritmo de contratações. "Além do aumento de 30,83% na dotação des ses recursos, houve remanejamento dos valores internos, direcionados dos valores internos, direcionados em quase sua totalidade para as coo-perativas de crédito. Além disso, ju-lho é o més no qual os bancos efe-tuam ajustes em sistemas e proces-sos, para implementar a política agrícola estabelecida pelo Ministé-rio da Agricultura e pelo Banco Cen-tral", disse a entidade ao Valor.



Cresol eleva apoio a pequeno produtor

O crescimento das cooperativas no segmento de crédito rural também ocorre entre as que atendem os pequenos produtores, cuio tíquete médio de financiamen to é baixo, em torno de R\$ 90 mil. É o caso da Cresol Confederação

to e bank, ent fonto de Sa 9 of mise de Cresol Confederação. A central cooperativa espera aumentar em 66% o volume de recursos emprestados aos produtores na safra 2022/23, para IS 10 bilhões. A expectativa é saltar de 98 mil operações em 2021/22 para 114 mil nesta temporada. A Cresol Confederação é aprincipal operadora dos recursos repassados pelo Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES) para as linhas de custejo e investimento do Programa Nacional de Fortalecimento da Agricultura Familia Ira (Pronaf). Em 2022/23, a cooliar (Pronaf). Em 2022/23, a coo-

perativa deverá aplicar R\$ 3,5 bi-lhões via instituição estatal. Quase todos os volumes já estão esgotados devido à forte deman-

da em julho e agosto. A cooperativa recebeu R\$ 848,7

A cooperativa recebeu RS 848,7 milhões de limite equalizável do rIsouro Nacional, quase RS 100 milhões a mais que no ciclo anterior, o que deixou suas linhas mais competitivas e impulsionou o movimento de crescimento da autonomia da entidade e de redução da dependência dos bancos estatais. O saldo da poupança rural da Cresol 60% da safra passada para essa — em parte influenciado pela boa capitalização do agro — e a direção tem buscado diversificar suas fontes de captação para atender a demanda do campo. A cooperativa vai emitir um Certificado de Recebiveis do Agronegódo (CAA) em veis do Agronegócio (CRA) em breve e deve captar até R\$ 400

de Crédito do Agronegócio (LCA), a partir de outubro.

A Cresol mantém captação via Depósitos Interfinanceiros Vincu-lados ao Crédito Rural (DIR) dos bancos privados e tem apostado na atração de recursos internacionais. A entidade também capta re-cursos do BRDE e BDMG e vai ini-

cursos do BRDE e BDMG e vai iniciar uma parceria com o Basa a
partir de janeiro. A expectativa é
que até o fim de outubro, os desembolsos alcanem RS 6 bilhões
se igualem ao o desempenho total
da cooperativa na safra 2021/22.
Em linha com esse aumento de
captação e de participação nos
desembolsos de crédito rural,
Adriano Michelon, vice-presidente da Cresol Confederação, diz
que o diferencial das cooperativas é a "relação local" e a atuação
próxima aos agricultores durante próxima aos agricultores durante todo o ano. Investimentos em tec-

nologia também ajudam. "Quan-do o governo lança o Plano Safra, toda estrutura das cooperativas está pronta, basta dar comandos eletrônicos", disse ao Valor.

A tecnologia possibilitou aumen tar a escala e o volume do dinheiro repassado aos produtores. A Cresol também reduziu seu Custo Admi-nistrativo e Tributário (CAT) da linha mistrativo e Tributário (CAT) da linha de custeio do Pronaf que capta no RNDES em OS, pp para ampliar os valores desembolsados na ponta. El mantende for en As cooperativas avançaram com tecnología e disponibilidade de recursos ao produtor, mas manúveram a característica pessoal, de relacionamento com a vida do cooperado. E um diferencial enorme em uma relação financeira ter esse contato", completou. Produtores que evolutíram da microeconomia e demandam volumes maiores de crédito agora também

maiores de crédito agora também conseguem ser atendidos.(RW)

Veículo: Impresso -> Jornal -> Jornal Valor Econômico - São Paulo/SP

Seção: Agronegócios Caderno: B Pagina: 10