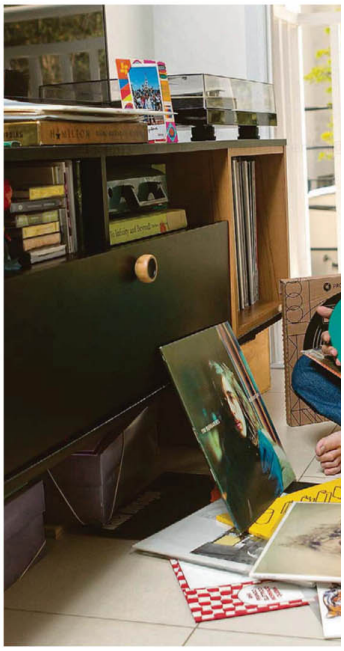
O ESTADO DE S.PAULO
Publicado em 30/06/2024 - 06:00

Jovens também vivem sua nostalgia, em forma de 'bolacha'

Número de vendas e clubes de discos de vinil atestam aumento do interesse de jovens por LPs

Saudades de um tempo em que não se viveu



Ouvir um vinil 'se parece com a experiência de ir a um show', diz Lina Andreosi

SABRINA LEGRAMANDI
VINICIUS HARFUSH
PEDRO LIMA

Foi avistando um vinil cor-de-rosa de *Verde, Anil, Amarelo, Cor-de-Rosa e Carvão*, de Marisa Monte, em uma feira de antiguidades, que o cineasta Henrique Filho, o Hencafil, de 35 anos, decidiu: era a hora de colecionar LPs. Ele hoje é dono de um estoque invejável de cerca de 350 discos – e de uma página no TikTok para falar do assunto, a Vinil do Hencafil.

Pesquisando a origem do tal disco rosa, o cineasta se deparou com o Noize Record Club. Primeiro clube de vinil da América Latina, o Noize nasceu a partir de uma revista de mesmo nome, fundada em 2007. A ideia é enviar aos assinantes uma edição exclusiva por mês e uma revista sobre o cantor e a obra escolhida.

A curadoria vai de artistas nacionais já renomados a algumas descobertas. Hoje, o clube já soma 10 anos e cerca de 9 mil assinantes, segundo o diretor do projeto, Rafael Rocha.

O desejo pelo vinil, de clubes ou avulsos, teve um enorme aumento no último ano. Segundo uma pesquisa da Pro-Música Brasil, filiada à Federação Internacional da Indústria Fonográfica (IFPI), o faturamento no setor cresceu 136% no ano passado em relação 2022.

A comunicadora e pesquisadora Lina Andreosi, de 27 anos, é assinante do clube Noize desde 2019. A época, ela foi atraída pelo lançamento do disco *Sobrou Dúvida*, da banda Boogarins. "Foi o ano em que comecei a colecionar discos e a entrar com mais profundidade na música brasileira", comenta.

Para Lina, pegar um disco significa o privilégio de ter algo físico em uma época em que "tudo está digital, no celular". "Eu acho que a experiência do vinil é a que mais se assimila à experiência de ir a um show."

Hencafil concorda: o vinil, entende o cineasta, é uma maneira de ficar mais próximo de um artista. "É como se esse artista fizesse parte da sua vida através daquelas capas icônicas e da música, que é o que mais importa nesse caso."

"O vinil materializa a música como nada o faz hoje", avalia Rocha. Para ele, é preciso ter um envolvimento físico com o que se ama – no caso, a música. Os shows e os discos ocupam esse lugar.

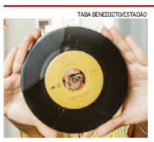
A assinatura da atriz, DJ e curadora musical Thais Rodrigues, de 30 anos, é recente: ela entrou para o clube em novembro e recebeu 4, o último disco de estúdio da banda Los Hermanos, como seu primeiro vinil da Noize. "Não tive a oportunidade de nascer em um berço onde a música popular brasileira era trabalhada, sou mais da internacional. É um grande resgate. Acho que não há maneira melhor de viver a música brasileira do que como os meus avós e bisavós faziam", diz.

INVESTIMENTO. O aumento da procura e a dificuldade de se produzir discos faz com que o vinil, especialmente no Brasil, não seja tão acessível. "Não tem como colocar vinil em uma categoria que não a de um investimento", diz Lina.

A assinatura de um dos clubes de vinil disponíveis custa cerca de R$ 100. O valor, porém, chega a ser baixo se comparado a alguns discos novos e lacrados vendidos em sites ou lojas especializadas. Em bom estado, um vinil pode ultrapassar R$ 1 mil.

Até as edições exclusivas dos clubes podem supervalorizar após esgotarem. Assinante também do Clube do Vinil da gravadora Universal Music, Hencafil dá como exemplo *Com Você... Meu Mundo Ficaria Completo*, de Cássia Eller.

TABA BENEDICTO/ESTAGÃO



Prazer
Para o DJ Michel Nath, novas gerações enfim descobriram o encanto da mídia física. "Você tem a música na sua mão, é tangível", diz

Para conhecer

Clubes de vinil exploram nichos e fidelização

- **Noize Record Club**
O clube é conhecido pela prensagem colorida, que combina com a capa do vinil. *Disco Club*, de Tim Maia, *Nenhuma Dor*, de Gal Costa, e *Me Chama de Gato Que Eu Sou Sua*, de Ana Frango Elétrico, estão entre os discos já lançados (R$ 95 + frete).

- **Clube Universal Music**
A gravadora promove um clube com curadoria de Charles Gavin, ex-baterista dos Titãs e do Ira! Os discos recebidos pelos assinantes podem ser tanto de artistas nacionais quanto internacionais (R$ 129,90).

- **Três Selos**
Criado em 2018 pelos selos Assustado Discos, EAEO Records e Goma Gringa, o clube traz edições especiais de discos de artistas brasileiros (R$ 130 + frete).

FOTOS TABA BENEDICTO/ESTADÃO

O cineasta recebeu uma edição limitada tradicíida do disco por meio do clube da gravadora – a assinatura custa R$ 129,90 por mês. Agora, segundo ele, ficou difícil achá-los, pelo por assinantes ou lojas especializadas por mais de R$ 500. "Acho um absurdo. Daria para cobrar menos", diz Rocha, que atrega (ter) lista. Já é tão caro ter tudo em volta."

BANCAS. O interesse de novas gerações em enfim descobrir o encanto da mídia física se evidencia nas lojas e bancas dedicadas ao produto – muitas delas recentes. Na Banca Di-Champ, os jovens que iniciam clientes. "Das pessoas que vêm aqui, 90% têm menos de 35 anos. Já fiquei impressionado com a quantidade de meninas do disco de fibra vinil. Já vendi mais AC/DC para casais garotas do que para quem a gente pensa ser metaleiro", diz o proprietário Leandro Amaral.

> *"Há a busca por uma experiência sensorial que não se vivenciava no digital"*
> **Carlos Chechetti**
> Faculdade de Medicina da USP

Arquiteto, Amaral, um sujeito simpático, de chapéu panamá, sonhava em ter uma loja de vinil. Colecionador desde pequeno, ele tem 3 mil LPs em sua coleção. Aos poucos, acabou adquirindo mais discos de uma amiga. E encontrou um espaço na nada sua casa – na Avenida Rua 13 de Maio.

Entre bares e academias, uma antiga banca de jornal há mais de 50 anos. Ao ser transformou na sua loja de discos, em pouco mais de cinco metros quadrados, ele dispõe de quase mil bolachas, como os discos são chamados no jargão.

Edualdo Leite, vendedor de rua na Avenida Paulista, também nota a alta nas vendas de discos de vinil. Apelidado pela admiração por Michael Jackson, ele diz que seu público é composto basicamente por jovens. "Eles buscam as mais sai à MPB, pop e samba, sem dúvida. Às vezes a ordem se inverte, mas na maior parte dos meses é assim."

Para o DJ Michel Nath, o "Jethe", um dos engenheiros das "pedras de Homs", clube também instalado na Paulista, a música popular brasileira tem "a busca por uma experiência sensorial que não se vivenciava sempre saem". A sazonalidade das buscas de discos também flutua de acordo com as notícias em torno dos artistas. Com a morte de Gal Costa, por exemplo, Jethe chegou a vender nove LPs em um mesmo dia.

Com 129 mil discos à venda, Kulterne de Oliveira deu início ao negócio adquirindo a coleção de um colecionador antigo "sinesoras de rádio que se desfaziam dos acervos. Ao contrário de outros comerciantes, Oliveira diz que não é a música, especial. A música, esgotou ele, é um investimento.

Além da venda na Paulista, ele administra um galpão em Itaquera, onde atua no ramo o comércio eletrônico, na venda dos LPs. Nos fins de semana, junto à sua esposa Ida, ele expõe cerca de 4 mil discos na feira da Rua Oscar Freire. Sua diversidade é, segundo ele mesmo, vender qualquer título a um valor extremamente acessível: R$ 20, R$ 30 e R$ 40 – os preços populares, os colecionadores mais novos dão preferência ao quiosque de Oliveira, que chega a vender que fica na rua. "Aquele que está começando sua coleção, que compra sua primeira vitrola, compra disco de R$ 20 ou R$ 30 de pop, rock... Os colecionadores."

QUEM FAZ? Dono de uma fábrica de discos de vinil no Rio Grande do Sul, Tom Jobim começou a estudar música com 14 anos, na antiga Universidade Livre de Música (ULM), quando Tom Jobim era o reitor da instituição. "Cresci estudando com gente do perfil musical mais diverso possível: do clássico ao jazz, passando pela bossa, passando pela música erudita e popular", comenta.

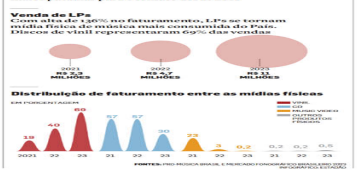
O DJ iniciou a fábrica de discos de Vinil Brasil (quando, em um frete velho, cito prensas de vinil antigas. "A Vinil Brasil teve dois milagres: o primeiro foi encontrar o maquinário velho e o segundo foi encontrar a melhor sala de corte de matriz de disco de vinil que já existiu no Brasil", diz Jobim.

Para ele, a geração mais jovem enfim descobriu o encanto da mídia física. "A geração Z (pessoas nascidas entre 1997 e 2012) está entendendo que isso é atemporal. Você tem a música na sua mão, é tangível." De 2023 até junho deste ano, a Vinil Brasil aumentou sua produção: aumentar em pelo menos 15%. Ele reforça o cenário positivo de vendas de fabricação, mas desconsidera a dificuldade de importação de insumos e de matéria-prima, além dos gastos elevados com tecnologia. "É uma loucura", afirma. "Eu faço isso porque eu realmente amo música."

GOSTO RETRÔ

Receita de mídias físicas cresceu 35% em 2023 e atingiu maior patamar para o formato desde 2018

Venda de LPs
Com alta de 136% no faturamento, LPs se tornam mídia física de música mais consumida do País. Discos de vinil representaram 69% das vendas



Distribuição de faturamento entre as mídias físicas

FONTES: PRO MÚSICA BRASIL E MERCADO FONOGRÁFICO BRASILEIRO 2023 INCAMPANHIA ESTADÃO

Modismo e a fuga do digital podem estar por trás do interesse

Como explicar o interesse da Geração Z, nascida do final dos anos 90 e início dos anos 2000, pelo LP? A nostalgia poderia ser um dos principais fatores por trás dessa tendência. Mas como sumir saudade de algo que não se viveu? Ou vivenciado por esses jovens?

"Existe a expressão 'saudade daquilo que você não viveu'. Passado o tempo, como mecanismo de defesa, a gente olha para trás pelo filtro das coisas positivas, romantizando uma certa época", diz Carmen Tomanari, professor do Instituto de Ciências Sociais na USP.

O apelo retrô e Vintage do disco também é lembrado por Tomanari. "A moda de cartir o retrô é interessante. No vinil, ainda tem a questão da moda de se vestir. Na nossa cultura, somos muito valorizados, em função desses modismos."

Carlos Chechetti, professor da Faculdade de Ciências Sociais na Universidade Federal de São Paulo, também vê a questão pelo prisma da moda. "É um lugar onde a gente pode se vestir, está sendo redescoberto e que convivera com outras formas."

SENSORIAL. Carlos Chechetti, professor do Instituto de Psicologia Cognitiva e de Comportamento da Faculdade de Medicina da USP, acredita que o interesse dos jovens por mídias físicas tem a ver com a ideia da influência e dos modismos. Para ele, trata-se também de buscar uma experiência sensorial mais intensa, algo inexistente no digital. Chechetti diz:

"Ao escolher um vinil para tocar, por exemplo, vêm memórias positivas de um, negativas de outro, um disco que lembra isso e tras essa experiência sensorial, emocional e social que ativa várias regiões do cérebro ao mesmo tempo. Mesmo para quem não viveu, isso pode se estivesse dançando dentro da sua cabeça", completa.

Por sua vez, o pesquisador e psicanalista André Alves diz que a cultura atual visam mais ao engajamento do que à transformação, resultando em um retorno cíclico de tendências do passado. Ele diz que "os dilemas paradoxos da existência humana que aborda o novo e a imprevisibilidade do novo e o seguro e o conforto do seguro, ao qual as pessoas geralmente recorrem."

Veículo: Impresso -> Jornal -> Jornal O Estado de S. Paulo

Seção: A fundo **Caderno:** C **Pagina:** 5 e 6

Copyright © Clipclap 2026.